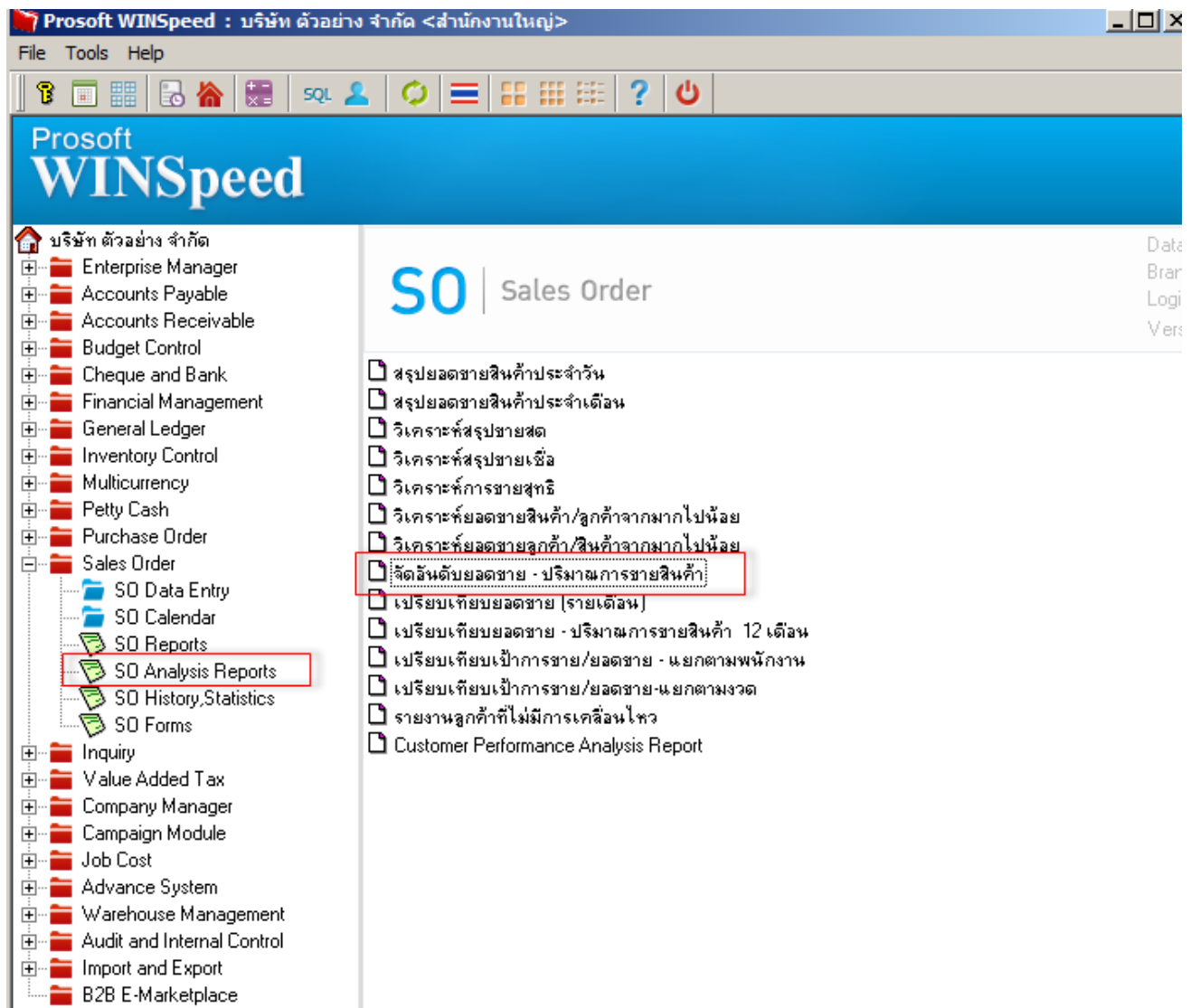


## ระบบ Sale Order

- รายงานจัดลำดับยอดขาย – ปริมาณการขาย เรียงตามลูกค้า จัดอันดับยอดขายเพิ่ม Range Option ให้สามารถเรียกดูข้อมูลจากยี่ห้อสินค้า

1. เข้าที่ระบบ Sales Order > SO Analysis Report > รายงานจัดลำดับยอดขาย-ปริมาณการขาย เรียงตามลูกค้า จัดอันดับตามยอดขาย



The screenshot shows the Prosoft WINSpeed software interface. The title bar reads "Prosoft WINSpeed : บริษัท ตัวอย่าง จำกัด <สำนักงานใหญ่>". The menu bar includes "File", "Tools", and "Help". The main window is divided into a left sidebar and a right main area. The sidebar contains a tree view of modules, with "Sales Order" expanded to show "SO Analysis Reports" highlighted. The main area displays "SO | Sales Order" and a list of report options, with "จัดอันดับยอดขาย - ปริมาณการขายสินค้า" highlighted in a red box.

**SO | Sales Order**

- สรุปยอดขายสินค้าประจำวัน
- สรุปยอดขายสินค้าประจำเดือน
- วิเคราะห์สรุปขายสด
- วิเคราะห์สรุปขายเชื่อ
- วิเคราะห์การขายสุทธิ
- วิเคราะห์ยอดขายสินค้า/ลูกค้าจากมากไปน้อย
- วิเคราะห์ยอดขายลูกค้า/สินค้าจากมากไปน้อย
- จัดอันดับยอดขาย - ปริมาณการขายสินค้า
- เปรียบเทียบยอดขาย (รายเดือน)
- เปรียบเทียบยอดขาย - ปริมาณการขายสินค้า 12 เดือน
- เปรียบเทียบเป้าการขาย/ยอดขาย - แยกตามพนักงาน
- เปรียบเทียบเป้าการขาย/ยอดขาย - แยกตามงวด
- รายงานลูกค้าที่ไม่มีการเคลื่อนไหว
- Customer Performance Analysis Report

## 2. สามารถเลือก Range Option จากวันที่ของเอกสาร

Report Options: เรียงตามลูกค้า

จัดอันดับตาม:  ยอดขาย  ปริมาณการขาย

Date Options: Today

จากวันที่: 15/06/2565 ถึง 15/06/2565

จากรหัสลูกค้า

จากรหัสพนักงานขาย

จากรหัสสินค้า

จากรหัสรูปแบบสินค้า

จากรหัสหมวดสินค้า

จากรหัสกลุ่มลูกค้า

จากรหัสช่องทางการขาย

จากรหัสกลุ่มสินค้า

จากรหัสประเภทลูกค้า

จากรหัสแผนก

จากรหัสเขตการขาย

จากรหัสประเภทสินค้า

**จากรหัสยี่ห้อสินค้า**

จำนวน: 10 ลำดับ

Range Import SQL OK Close